

enterprise
europe
network



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO

Biuletyn Enterprise Europe Network

nr 03 – marzec 2018



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki



Słowem wstępu

Szanowni Państwo!

Oddajemy w Państwa ręce kolejny numer Biuletynu projektu Enterprise Europe Network, w którym publikujemy m.in.:

- Zaproszenie na Vademecum rynków zagranicznych poświęcone Niemcom,
- Informacje o planowanej misji handlowej i uczestnictwa w targach Hannover Messe,
- Informacje o planowanej giełdzie kooperacyjnej branży ICT w trakcie targów CeBIT
- Gros ofert i zapytań od kontrahentów zagranicznych, zainteresowanych współpracą biznesową i technologiczną z polskimi firmami,
- Opis czym jest Enterprise Europe Network i jak współpraca z nami przekłada się na realne wyniki w biznesie.

Owocnej lektury!

Zespół Enterprise Europe Network
przy Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego

Spis treści

Słowem wstępu / Spis treści	2
Vademecum rynków zagranicznych - Niemcy	3-4
Misja handlowa - Hannover Messe	5-6
Giełda kooperacyjna branży ICT - targi CeBIT	7-8
„Granty na badania i innowacje”, czyli proste dotacje dla podlaskich firm	9-10
Współpraca biznesowa	
- zapytania	11
- oferty	12
Współpraca technologiczna	
- zapytania	13
- oferty	14
Czym jest Enterprise Europe Network?	16
Co zyskam dzięki waszemu wsparciu?	17
Jak mogę nawiązać współpracę?	18
Dane kontaktowe	19

Vademecum rynków zagranicznych – Niemcy

13 marca 2018r., Białystok

Ośrodek Enterprise Europe Network działający przy Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego serdecznie zaprasza na spotkanie pt.: „**Vademecum rynków zagranicznych – Niemcy**”.

Spotkanie organizowane jest we współpracy z **Polsko-Niemiecką Izbą Przemysłowo-Handlową (AHK Polska)**.

W ramach spotkania przewidziane zostaną następujące tematy:

- Rynek niemiecki jako atrakcyjny rynek zbytu - charakterystyka rynku niemieckiego ze szczególnym uwzględnieniem sektora przemysłowego
- Jak skutecznie zaistnieć na rynku niemieckim – wskazówki praktyczne, zagadnienia marketingowe, myślenie projektowe, jak przygotować się do misji
- Aspekty prawne – ogólne warunki prowadzenia biznesu, delegowanie pracowników oraz dobre praktyki
- Dobre i złe praktyki – współpraca z firmami niemieckimi- doświadczenia firm podlaskich

Spotkanie poprowadzą eksperci z: Polsko-Niemieckiej Izby Przemysłowo-Handlowej (AHK Polska).

Udział w spotkaniu jest bezpłatny!

Rejestracja online na stronie: <http://niemcy.pfrr.pl>, do 8 marca 2018r.

Serdecznie zapraszamy!

Więcej informacji udziela Anna Wrzesińska wrzesinska@pfrr.pl +48 604 079 373



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



PROGRAM

9:30 – 10:00	Rejestracja, kawa
10:00 – 10:05	Powitanie – <i>Marek Dźwigaj – V-ce Prezes Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego</i>
10:05 – 10:20	Prezentacja oferty Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego – <i>Kamil Pendowski – Dyrektor Projektów Rozwojowych Podlaska Fundacja Rozwoju Regionalnego</i>
10:20 – 11:00	Rynek niemiecki jako atrakcyjny rynek zbytu - charakterystyka rynku niemieckiego ze szczególnym uwzględnieniem sektora przemysłowego – <i>Paweł Kwiatkowski - Polsko-Niemiecka Izba Przemysłowo-Handlowa (AHK Polska)</i>
11:00 – 11:45	Jak skutecznie zaistnieć na rynku niemieckim – wskazówki praktyczne, zagadnienia marketingowe, myślenie projektowe, jak przygotować się do misji - <i>Paweł Kwiatkowski - Polsko-Niemiecka Izba Przemysłowo-Handlowa (AHK Polska)</i>
11:45 – 12:15	Przerwa
12:15 – 13:45	Aspekty prawne – ogólne warunki prowadzenia biznesu, delegowanie pracowników oraz dobre praktyki - <i>Roland Fedorczyk Polsko-Niemiecka Izba Przemysłowo-Handlowa (AHK Polska)</i>
13:45 – 14:30	Doświadczenia firm podlaskich we wchodzeniu na rynek niemiecki – <i>Jan Zadykowicz – Jazon Sp. z o.o. i Maciej Lachowski – Toroidy.pl Transformatory L.Lachowski Sp.k.</i>
14:30 – 15:00	Zakończenie spotkania i pytania

Misja handlowa podlaskich firm z branży metalowej i branż powiązanych do Niemiec

Podlaska Fundacja Rozwoju Regionalnego we współpracy z Klastrem Obróbki Metali zapraszają podlaskie firmy z branży metalowej i branż powiązanych zainteresowane nawiązaniem współpracy z niemieckimi partnerami do udziału w misji handlowej do Niemiec w dniach 23-25 kwietnia 2018 r. Program misji obejmuje zwiedzanie targów HANNOVER MESSE, udział w spotkaniach kooperacyjnych podczas tych targów oraz wizyty studyjne w niemieckich firmach.

Dlaczego Niemcy?

W tym kraju, w Hanowerze, odbywają się co roku największe na świecie targi przemysłowe – HANNOVER MESSE. Dla większości firm jest to punkt obowiązkowy planu wyjazdów zagranicznych, pokaz ich siły i prestiżu oraz otwartości na nowe kontakty. Wiele firm, zwłaszcza mniejszych i młodszych, nie może sobie pozwolić na taki wyjazd ze względu na koszty i brak doświadczenia.

Kierunek ten wskazał nasz Partner – Klaster Obróbki Metali. Analiza potrzeb członków Klastra wykazała, że HANNOVER MESSE to kluczowe dla nich wydarzenie wystawiennicze, jednak nie wszystkie firmy miały już możliwość uczestnictwa w nim.

Podlaska Fundacja Rozwoju Regionalnego, dzięki współpracy międzynarodowej w ramach projektu Enterprise Europe Network, ma możliwość zaoferowania podlaskim firmom bezpłatnego zwiedzania targów i udziału w spotkaniach kooperacyjnych. W innym przypadku koszty udziału wyniosłyby ponad 600 zł.

Ramowy program misji	
23.04.2018	Wyjazd z Białegostoku około 7.00 Obiad w trasie Dojazd do Hanoweru w godzinach wieczornych Nocleg w Niemczech
24.04.2018	Spotkania kooperacyjne i zwiedzanie targów HANNOVER MESSE Uroczysta kolacja dla uczestników misji Nocleg w Niemczech
25.04.2018	Wizyty w firmach niemieckich wybranych wraz z uczestnikami misji Wyjazd z Hanoweru około 16.00. Powrót do Białegostoku około 6.00 następnego dnia

Warunki uczestnictwa w misji handlowej

Firmy zainteresowane udziałem w misji handlowej są zobowiązane:

do 10 lutego 2018 r. wysłać zgłoszenie do Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego (formularz zgłoszeniowy);

do 15 lutego 2018 r. zarejestrować się na oficjalnej stronie spotkań kooperacyjnych HANNOVER MESSE (udział w spotkaniach kooperacyjnych jest warunkiem koniecznym wyjazdu na misję):

www.een-matchmaking.com/Registration/hannovermesse2018/regParticipant/edit/0?partnerId=1501&tabs=1&landid=24

Udział w spotkaniach kooperacyjnych jest **bezpłatny dla podlaskich firm**, które dokonają rejestracji **przed 15.02.2018 r.** Dodatkowo firmy te otrzymają wejściówkę na targi HANNOVER MESSE. W celu utrzymania wysokiego poziomu wydarzenia i ograniczenia zjawiska nieodbywających się, a umówionych spotkań, **w przypadku rezygnacji z udziału** zarejestrowana firma obciążona zostanie **opłatą 150 EUR.**

Rejestracja **po 15.02.2018 r.** również będzie możliwa, jednak koszt udziału w wydarzeniu w takim przypadku wyniesie **119 EUR.** Opłata w kwocie **75 EUR** zostanie doliczona również za każdego dodatkowego uczestnika spotkań z danej firmy. Dodatkowo firma będzie musiała ponieść koszt jednodniowej wejściówki na targi w kwocie **31 EUR.**

Ośrodek Enterprise Europe Network pokryje koszt transportu, obsługi uczestników przed i w trakcie misji oraz uroczystej kolacji 24 kwietnia 2018 r. Uczestnik pokrywa koszty noclegu i wyżywienia we własnym zakresie. Dodatkowo, w przypadku rezygnacji z udziału w spotkaniach kooperacyjnych poniesie koszt 150 EUR.

Co to są spotkania kooperacyjne

Giełdy kooperacyjne są dobrym rozwiązaniem dla przedsiębiorców, którzy chcą w jednym miejscu i w krótkim czasie mieć dostęp do wielu partnerów z zagranicy i móc wybrać tylko tych, z którymi widzą możliwość rzeczywistej współpracy. Giełda kooperacyjna jest właśnie tak skonstruowana – uczestnicy zamieszczają na specjalnej platformie internetowej krótkie opisy swojej działalności i określają z góry, jaki typ współpracy ich interesuje. Sami decydują, kogo zaprosić na spotkanie B2B, czyje zaproszenie przyjąć, a z którego zaproszenia zrezygnować. Uczestnik, po otrzymaniu harmonogramu, wie, z kim, o której i przy którym stoliku odbędzie spotkanie i może się do nich przygotować. Rozmowy trwają maksymalnie pół godziny. Jest to wystarczający czas, by zaprezentować swoją propozycję, wysłuchać propozycji rozmówcy i sprawdzić, czy ta „szybka randka” daje nadzieję na dłuższy związek. Takie rozwiązanie pozwala zdecydowanie efektywniej zaplanować swój czas podczas targów i umożliwia umówienie wielu spotkań z zagranicznymi przedsiębiorcami.

Wsparcie techniczne

W przypadku pytań lub problemów z rejestracją prosimy o kontakt z organizatorami misji:

Sylwia Gleń – tel. 504 125 332, e-mail glen@pfrf.pl

Magdalena Borys – tel. 668 620 065, e-mail borys@pfrf.pl

Anna Wrześcińska – tel. 604 079 373, e-mail wrzesinska@pfrf.pl



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



Spotkania biznesowe na CeBIT 2018, Hanower, 12-15.06.2018 r.

Ośrodek Enterprise Europe Network przy Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego po raz kolejny jest współorganizatorem giełdy kooperacyjnej B2B Future Match 2018, która odbędzie się podczas międzynarodowych targów CeBIT 2018, w dniach 12-15 czerwca 2018r. w Hanowerze w Niemczech.

CZYM JEST CeBIT i FUTURE MATCH

Targi CeBIT to jedne z najstarszych i zarazem największych międzynarodowych targów informatycznych oprogramowania, sprzętu komputerowego i nowych technologii organizowanych na Starym Kontynencie. Odbývające się od 1986 roku targi, zlokalizowane w Hanowerze, niezmiennie przyciągają setki tysięcy odwiedzających z całego świata, przedstawicieli świata biznesu i nowoczesnych technologii.

Jest to świetna okazja by spotkać się w jednym miejscu i nawiązać bezpośrednie kontakty z wieloma zagranicznymi partnerami, kontrahentami, klientami.

Giełda kooperacyjna Future Match to seria następujących po sobie, krótkich spotkań biznesowych, tzw. „szybkich randek dla biznesu”. Przedsiębiorca, który zdecyduje się na udział w spotkaniach, jeszcze przed wyjazdem będzie wiedział z kim i w jakim celu się spotyka. Pozwoli to na szybki i bardzo efektywny networking z zagranicznymi podmiotami wstępnie zainteresowanymi współpracą.

KONTAKT

Jeżeli są Państwo zainteresowani udziałem w giełdzie kooperacyjnej, jest bezpośredni kontakt z pracownikami odpowiedzialnymi za organizację giełdy kooperacyjnej.

Na Państwa pytania odpowiedzą:

Łukasz Sakowski, sakowski@pfr.pl, kom: +48 696 302 706

Karolina Oblacewicz, oblacewicz@pfr.pl, tel.: +48 515 826 333

REJESTRACJA KROK PO KROKU

1. Zainteresowana firma w formularzu rejestracyjnym określa profil swojej działalności oraz rodzaj współpracy, którą chciałaby nawiązać.
2. Dane zarejestrowanych firm umieszczane są w katalogu on-line na stronie internetowej giełdy.
3. Z katalogu on-line zarejestrowani uczestnicy dokonują wyboru firm, z którymi chcieliby spotkać się podczas giełdy.
4. W dniach 12-15 czerwca 2018 r. na stoisku D18 na 16. hali wystawienniczej, przy ponumerowanych stolikach, odbędą się serie uprzednio zaaranżowanych 30-minutowych, indywidualnych spotkań.

KOSZTY

Udział w giełdzie kooperacyjnej Future Match 2018 wyniesie około 110 Euro (plus 19% VAT), opłata zawiera:

- rejestrację firmy i wpisanie do katalogu uczestników giełdy,
- bilet wstępu na targi dla przedstawiciela zarejestrowanej firmy.

Uwaga! W przypadku rejestracji na giełdę kooperacyjną i nie wzięcia w niej udziału lub wzięcia udziału, ale nie umówienia żadnych spotkań nie można ubiegać się o zwrot opłaty rejestracyjnej.

Każda firma, niezależnie od reprezentowanej branży, zainteresowana zakupem usług IT od uczestników giełdy kooperacyjnej może wziąć udział w wydarzeniu bezpłatnie - jej przedstawiciel, po weryfikacji i akceptacji profilu, otrzyma wejściówki uprawniające nie tylko do rozmów z potencjalnymi kontrahentami, ale również do wstępu na wszystkie hale wystawiennicze.

Transport i zakwaterowanie w trakcie trwania giełdy uczestnicy pokrywają we własnym zakresie.

HARMONOGRAM REJESTRACJI

Rejestracja uczestników i profilu trwa od 15 lutego do 3 czerwca 2018 r.

Wybór partnerów do spotkań trwa od 1 maja do 4 czerwca 2018 r.

Giełda kooperacyjna odbędzie się w dniach 12-15 czerwca 2018 r.

Oficjalnym językiem spotkań będzie **język angielski**.

Wszystkie informacje dotyczące giełdy kooperacyjnej znajdują Państwo również na stronie samego wydarzenia, pod adresem:

<https://futurematch2018.b2match.io>



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



Granty na badania i innowacje czyli proste dotacje dla podlaskich firm.

Podlaska Fundacja Rozwoju Regionalnego prowadzi nabór wniosków o **granty, czyli dotacje na rozwój podlaskich firm**. Środki finansowe przeznaczone na granty pochodzą z Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Podlaskiego. Do rozdysponowania jest ok. **9 mln zł**.



Kto może otrzymać grant?

O powierzenie grantu mogą ubiegać się mikro-, mali lub średni przedsiębiorcy, mający siedzibę lub prowadzący działalność gospodarczą na terenie województwa podlaskiego, którzy zamierzają zrealizować biznesowe przedsięwzięcie rozwojowe na terenie województwa podlaskiego. Przedsięwzięcie musi dotyczyć wprowadzenia do oferty nowego produktu, usługi lub wdrożenia nowej technologii.

Ile można dostać?

Przedsiębiorstwo może uzyskać do **100 000,00 zł** na realizację przedsięwzięcia, które przyczyni się do zwiększenia sprzedaży, zysku lub zatrudnienia.

Wartość grantu na wsparcie jednego przedsięwzięcia może wynieść maksymalnie 100 000,00zł oraz od 70% wartości kwalifikowalnych wydatków.

Jeśli przedsięwzięcie spełnia dodatkowo poniższe warunki, wartość grantu może wynieść maksymalnie 85% wartości kwalifikowanych wydatków:

- wnioskodawca nie korzystał ze wsparcia ze środków publicznych na działania związane z podnoszeniem innowacyjności w okresie 5 lat przed złożeniem wniosku o powierzenie grantu,
- przedsięwzięcie dotyczy sektora gospodarki zaliczanego do rdzenia specjalizacji regionu, przedsięwzięcie obejmuje zgłoszenie do Urzędu Patentowego RP prawa własności intelektualnej tj. wynalazku, wzoru przemysłowego lub wzoru użytkowego.

Jakie branże mogą otrzymać grant na badania i innowacje ?

Granty można otrzymać na przedsięwzięcia, które są związane z **przemysłem rolno-spożywczym, metalowo-maszynowym, skutniczym, sektorem medycznym oraz ekoinnowacjami**. Są to tzw. inteligentne specjalizacje województwa podlaskiego.

Również działalność z zakresu tzw. krajowych inteligentnych specjalizacji będzie wspierana w formie grantów.

Granty na badania i innowacje czyli proste dotacje dla podlaskich firm.

Na co można pozyskać środki finansowe ?

Grant na badania i innowacje może być przyznany na dofinansowanie następujących wydatków netto:

- audyt technologiczny,
- zakup usług badawczych,
- nabycie licencji,
- wydatki związane z przejściem procedury ochrony patentowej, w tym dokonywanie zgłoszeń: wynalazków, wzorów użytkowych lub wzorów przemysłowych oraz wydatki związane z uzyskaniem praw ochronnych na wzór użytkowy lub uzyskaniem praw z rejestracji na wzór przemysłowy,
- nabycie wyników prac B+R, które może obejmować prawa własności intelektualnej, w tym patenty, know-how lub inną nieopatentowaną wiedzę techniczną związaną z wdrażanym produktem lub usługą.



Jak pozyskać grant ?

Aby otrzymać pieniądze, przedsiębiorca powinien mieć pomysł i plan na rozwój swojej firmy, a także wybrać kontrahentów, którym zleci usługi i dostawy.



Następnym krokiem jest wypełnienie i złożenie do Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego prostego wniosku zawierającego opis planu przedsięwzięcia, zestawienie planowanych wydatków i wskazanie wybranych wykonawców.

Jeżeli firma, przedsięwzięcie i zaplanowane działania spełniają wymagane warunki, projekt otrzyma promesę wypłaty grantu (dofinansowania).

Kiedy firma zrealizuje swój plan, składa do PFRR wniosek o wypłatę grantu wraz z potwierdzeniem rzeczowej i finansowej jego realizacji. Wypłata może nastąpić na rachunek firmy lub bezpośrednio do jej kontrahenta - wykonawcy prac.

Szczegóły, dotyczące zasad, na jakich można otrzymać grant, znajdują się na stronie internetowej grantynainnowacje.pl

Współpraca biznesowa – zapytania

Nr oferty	Skrócony opis oferty
BRBE20161125001	Belgijska firma rozwija i wprowadza na rynek innowacyjny rodzaj krzesła dziecięcego. Firma posiada prototyp i poszukuje obecnie producentów do swojego produktu.
BRDE20170724001	Niemiecka firma z branży instalacji elektrycznych poszukuje rzetelnego i doświadczonego partnera z Polski w celu realizacji zleceń instalacyjnych w zakresie niskiego i średniego napięcia we wschodnich Niemczech.
BRDE20170807001	Niemiecki detalista oferuje usługi i produkty w zakresie sztuki walki. Firma pragnie poszerzyć swój asortyment o nowy strój przeznaczony do sportów walki, który wykonany będzie na podstawie własnej specyfikacji nieistniejącej jeszcze na rynku. W tym celu firma poszukuje producenta odzieży.
BRUK20170726001	Brytyjska firma jest hurtownią markowych kosmetyków. Firma poszukuje producentów i dostawców kosmetyków znanych marek oraz tych wschodzących. Firma nawiąże współpracę dystrybucyjną.
BRFI20170817001	Fińska firma z branży budowy statków poszukuje podwykonawców w instalacji technicznych i projektowania oraz dostawców mebli, armatury i instalacji sanitarnych. Firma nawiąże długofalową współpracę na zasadach outsourcingu, podwykonawstwa oraz umowy produkcyjnej.
BRBA20170825001	Firma z Bośni i Hercegowiny, która zajmuje się produkcją mebli tapicerowanych do celów mieszkaniowych poszukuje dostawców surowców i części do produkcji mebli.
BRDE20161222001	Niemiecka firma specjalizuje się w transporcie ciężarowym, chłodniczym, kolejowym i morskim w Europie i posiada flotę ponad 300 pojazdów oraz zaplecze logistyczne w Rosji, Polsce, na Białorusi i w Kazachstanie. Firma oferuje usługi transportowe i logistyczne dopasowane do potrzeb klientów. Firma szuka firm transportowych w celu zawarcia umowy podwykonawstwa.

Współpraca biznesowa – oferty

Nr oferty	Skrócony opis oferty
BOUA20170808001	Ukraińska firma oferuje usługi koprodukcyjne i dystrybucyjne dla wyrobów higienicznych: papieru toaletowego (celulozy), serwetek stołowych, ręczników papierowych i masek medycznych z ekologicznego materiału. Firma poszukuje koproducentów i dystrybutorów. Siedziba firmy znajduje się tuż przy granicy z UE. Oczekiwana forma współpracy to podwykonawstwo i umowa o świadczenie usług dystrybucyjnych.
BOHU20170802001	Węgierskie MŚP specjalizujące się w produkcji parafarmaceutycznych dermokosmetyków opracowało nową linię produktów do pielęgnacji skóry cierpiącej na łuszczycę, łojotok, oraz drugą linię produktów do cery wrażliwej, wypryskowej, atopowej i łuszczącej się u dzieci. Działanie produktów potwierdzone zostało badaniami klinicznymi. Produkty zawierają ponad 20 naturalnych składników. Firma poszukuje dystrybutorów i agentów w Europie i na świecie.
BOES20170726001	Hiszpańska firma posiada opatentowany system wykrywania wystąpień nienaturalnego ciepła w lasach. W chwili wykrycia system automatycznie powiadamia odpowiednie służby i podaje takie informacje jak długość i szerokość geograficzna (z uwzględnieniem mapy fizycznej i politycznej) tak, by ułatwić szybkie zlokalizowanie drogi dojazdowej do pożaru. W tej chwili istnieje tylko jeden taki system. Firma oferuje umowę o świadczenie usług na okres 12 miesięcy, z możliwością przedłużenia.
BOLV20170220001	MŚP zazwyczaj korzystają z różnych rodzajów tkanin naturalnych, takich jak koronka, skóra, wełna, bawełna do własnych kolekcji, ale także mają doświadczenie w pracy z tkaninami sztucznymi. Łotewska firma szyjąca oferuje swoje usługi - projektowanie, konstruowanie, prototypowanie i szycie odzieży damskiej dla firm i projektantów w ramach umowy produkcyjnej lub podwykonawstwa.
BOPE20170810001	Peruwiańska fabryka specjalizuje się w produkcji w 100% skórzanych klasycznych butów dla kobiet. Firma w produkcji cholewek i wyściółek wykorzystuje głównie skórę kozią, ale na cholewki używana jest również skórka bydlęca. Firma produkuje trwałe i wygodne obuwie, które może być komfortowo noszone przez cały dzień. Firma szuka dystrybutorów w Europie.
BOUK20170927002	Firma rodzinna w Wielkiej Brytanii od 1972 r. produkuje suplementy diety, żywność sportową i naturalne produkty pielęgnacyjne oraz produkty do pielęgnacji włosów. Jej produkty są dostępne w wielu różnych formach pod ich marką, możliwa jest również produkcja pod nazwą własną partnera. Firma chce rozszerzyć swoją działalność eksportową poprzez powołanie nowych dystrybutorów na kluczowych rynkach europejskich.

Współpraca technologiczna – zapytania i oferty

Nr oferty	Skrócony opis oferty
TRNL20170920001	Poszukiwanie nowej, bezproblemowej, kwiatowej koncepcji. Firma poszukuje twórców lub dostawców, którzy będą współtworzyć nową koncepcję łańcucha kwiatowego od kwaciarni / detalisty po konsumenta. Współpraca oparta będzie na podstawie współpracy technicznej.
TRBE20170828001	Belgijska firma z sektora dóbr konsumenckich poszukuje produktu lub technologii nietoksycznych wabików na owady, które są wdrożonych na rynek. Produkt przeznaczony ma być do użytku domowego i być bezpiecznym dla ludzi i zwierząt domowych. Poszukiwany jest partner przemysłowy lub z jednostki naukowo badawczej, z którym zostanie nawiązana kooperacja techniczna lub współpraca techniczna na dużą skalę.
TOES20170707001	Hiszpańska firma specjalizująca się w sieciowych technologiach opartych na sensorach oferuje dostęp do platformy do zarządzania flotą morską, która zbiera i poddaje analizie big data dane z sensorów umieszczonych na statkach. Platformę można dostosować i łatwo zintegrować z istniejącym systemem czujników. Firma zainteresowana jest umowami komercyjnymi ze wsparciem technicznym, w celu zaadaptowania technologii do potrzeb klienta.
TOCZ20170724001	Czeski uniwersytet techniczny zajmujący się elektromobilnością opracował kilka prototypów stacji ładujących dla pojazdów elektrycznych. Stacje te wyposażono w system umożliwiający zdalne administrowane, zarządzanie energią i obsługę klienta w zamkniętym ekosystemie. Uniwersytet poszukuje firmy lub inwestora zainteresowanego przedsięwzięciem typu joint venture, umową produkcyjną lub współpracą techniczną.
TOFR20160301002	Francuskie MŚP opracowało platformę internetową zapewniającą jakość i koordynację badań klinicznych w dziedzinie onkologii. Ten system online jest dostosowywany do każdego testu, aby dostosować przepływ pracy i przegląd metod leczenia obrazowego i radioterapii. System zapewnia także lokalną i automatyczną anonimowość plików danych przed wysłaniem. Firma ta szuka firm lub partnerów / konsorcjów ds. Badań i rozwoju, którzy mogliby wykorzystać to rozwiązanie do badań klinicznych w ramach umowy o współpracy technicznej.
TOUK20160714001	Brytyjska firma rozwinęła platformę komputerową, która przetwarza dane w wiedzę możliwą do zastosowania w procesie decyzyjnym. Mierzy ona, analizuje i zarządza produkcją zbóż w czasie niemal rzeczywistym. Firma poszukuje hodowców, przetwórców, dostawców, instytucji finansowych i instytutów badawczych w celu dalszego rozwoju produktu, który zwiększa efektywność systemów upraw roślinnych. Proponowane formy współpracy: joint venture, współpraca badawcza lub współpraca techniczna.

Współpraca technologiczna – oferty

Nr oferty	Skrócony opis oferty
TOBE20170609001	Belgijskie MŚP, we współpracy z innym belgijskim graczem działającym w dziedzinie biopsji makro, oferuje najbardziej skuteczne rozwiązanie w tym zakresie, które umożliwia pozyskiwanie tkanek w diagnostyce molekularnej w fazie ciekłej, przy jednoczesnym zapewnieniu czystości, odpowiedniej ilości i świeżości oraz bezpieczeństwa i komfortu pacjenta. Proponowana forma współpracy: umowa handlowa ze wsparciem technicznym. Potencjalni partnerzy: prywatne szpitale, szpitale uniwersyteckie, centrach senologii, firmy farmaceutyczne
TOSG20171107005	Szpital w Singapurze opracował nowatorską ramę do chodzenia, która nadaje się do wspinania się po schodach i jest zgodna z wytycznymi określonymi przez Urząd Budownictwa w Singapurze (BCA) dla wymiarów klatek schodowych. Rama, po początkowej regulacji wysokości, ułatwia użytkownikowi wspinanie się po schodach bez konieczności obsługi jej ruchomych części. Jest lekka, bezpieczna i łatwa w użytkowaniu. Szpital poszukuje partnerów licencyjnych i badawczych.
TOBE20171010002	Belgijskie przedsiębiorstwo wodociągowe poszukuje partnerów do projektu mającego na celu pokazanie innowacyjnego systemu odzyskiwania ciepła ze ścieków w obrębie miejskim. W tym celu przedsiębiorstwo wodociągowe poszukuje innych narzędzi wodnych i miast zainteresowanych demonstracją systemu odzysku ciepła z oczyszczalni ścieków w miastach. Rodzaj umowy: badania lub współpraca techniczna.
TOES20171107003	Hiszpańskie centrum badawczo-rozwojowe (B + R) w dziedzinie inżynierii i zaawansowanych technologii opracowało nowy przemysłowy system kontroli chłodzenia. Minimalizuje zużycie energii, po prostu zarządzając kluczowymi parametrami sterowania w zautomatyzowanym podejściu. Centrum poszukuje przedsiębiorstw przemysłowych o wysokim wskaźniku zużycia energii, firm ESCO (Firmy energetyczne) i instalatorów urządzeń chłodniczych, zainteresowanych współpracą techniczną i umowami handlowymi z pomocą techniczną.

Więcej ofert można znaleźć z pomocą [wyszukiwarki partnerów zagranicznych](#)

Tłumaczenie ofert współpracy przygotował zespół Enterprise Europe Network przy Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego

enterprise europe network



Rozwiń swój pomysł
na biznes!



Otwórz swój biznes
na globalny rynek!



Nawiąż kontakt
z biznesem
z zagranicy!



Zwiększ szansę
swojej firmy
na rozwój!



Skorzystaj z wsparcia
wykwalifikowanych
konsultantów!



Zyskaj finansowo
na współpracy
międzynarodowej!



Nawiąż współpracę
z nowym
kontrahentem
zagranicznym!



Odnieś światowy
sukces!

Czym jest Enterprise Europe Network?

Enterprise Europe Network to największa na świecie sieć ośrodków wspierających małe i średnie przedsiębiorstwa, oferująca kompleksowe usługi, które mają pomóc ambitnym MŚP w pełni rozwinąć ich potencjał i zdolności innowacyjne poprzez powiązanie międzynarodowego doświadczenia sieci ze znajomością lokalnych rynków.

Sieć tworzy ponad 3000 wykwalifikowanych konsultantów działających w 600 ośrodkach afiliowanych przy instytucjach wspierających rozwój przedsiębiorczości w ponad 60 krajach na całym świecie. Enterprise Europe Network jest także pośrednikiem umożliwiającym instytucjom Unii Europejskiej pełniejszą orientację w potrzebach MŚP.

Dzięki finansowaniu sieci ze środków publicznych, wsparcie oferowane przez ośrodki Enterprise Europe Network jest dla MŚP nieodpłatne.



Współuczestnik w programie Erasmus+ 2014-2020



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



Co zyskam dzięki waszemu wsparciu?

Zyskasz kontakt do partnera z zagranicy i:

- Zaistniejesz w naszej wewnętrznej bazie kooperacyjnej, gdzie będziemy AKTYWNIE PROMOWAĆ Twoje produkty i usługi, a także SZUKAĆ dla Ciebie potencjalnych partnerów do współpracy.
- Weźmiesz udział w giełdach kooperacyjnych, np. b2b matchmaking, brokerage event, w trakcie których rozwiniesz sieć kontaktów międzynarodowych i rozszerzysz wachlarz możliwości dla przyszłej współpracy.
- Weźmiesz udział w misjach gospodarczych, gdzie bezpośrednio poznasz funkcjonowanie firm z Twojej branży oraz nawiądziesz cenne relacje z przedsiębiorcami z zagranicy.

Zyskasz dostęp do fachowej wiedzy ekspertów i dowiesz się:

- Jak założyć działalność gospodarczą?
- Jakie są prawno-administracyjne aspekty prowadzenia biznesu w innym kraju?
- Jakie są dostępne programy pomocowe i finansowania zewnętrznego, oraz jak uzyskać dofinansowanie?
- Jak zabezpieczyć i chronić swoje prawa intelektualne i autorskie w Europie?
- Jak wprowadzić innowacyjne rozwiązania w swojej firmie?



Wspieranie wdrożeń i biznesu w naszym regionie



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



Jak mogę nawiązać współpracę?

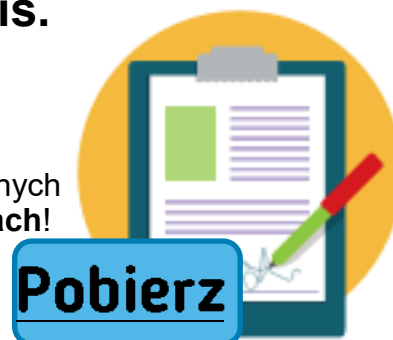
Jeżeli poszukujesz:

- partnerów handlowych z Unii Europejskiej,
- dostawców lub odbiorców innowacyjnych technologii,
- doradztwa z zakresu funduszy unijnych,
- informacji z zakresu prawa własności intelektualnej, standaryzacji i prawodawstwa UE,
- finansowania innowacji, transferu technologii,
- pomocy przy rozwoju nowych produktów lub przy dostępie do nowych rynków zbytu.

Wypełnij formularz zgłoszeniowy już dziś.

Nie czekaj!

Im szybciej **Twoja oferta/zapytanie** pojawi się w naszej bazie, tym szybciej i częściej będziemy mogli informować potencjalnych kontrahentów z zagranicy o **Twojej firmie, produktach i usługach!**



Wystarczy skontaktować się z konsultantem projektu (lista dostępna na ostatniej stronie biuletynu) i przesłać wypełniony formularz e-mailem bądź faksem - resztą zajmiemy się MY!

Przypominamy, że usługi świadczone w ramach projektu są **bezpłatnie**.

Serdecznie zapraszamy.

zespół Enterprise Europe Network
przy Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego

Konsultanci projektu Enterprise Europe Network

Białystok

Magdalena Borys
e-mail: borys@pfrf.pl
tel.: 85 740 86 88

Sylwia Gleń
e-mail: glen@pfrf.pl
tel.: 85 740 86 73

Łukasz Sakowski
e-mail: sakowski@pfrf.pl
tel.: 85 740 86 89

Anna Wrzesińska
e-mail: wrzesinska@pfrf.pl
tel.: 85 740 86 77

Suwałki Augustów

Joanna Kaszkiel
e-mail: kaszkiel@pfrf.pl
tel.: +48 573 379 767

Bielsk Podlaski

Krystyna Bielach
e-mail: bielach@pfrf.pl
tel.: 85 730 18 42

Hajnówka

Alicja Orzechowska
e-mail: orzechowska@pfrf.pl
tel.: 85 682 51 87

Łomża

Wojciech Szmit
e-mail: szmit@pfrf.pl
tel.: 86 215 16 90

Podlaska Fundacja Rozwoju Regionalnego

15-073 Białystok, ul. Starobojarska 15

tel.: 85 740 86 83, fax: 85 740 86 85

www.pfrf.pl, een@pfrf.pl



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO

