

enterprise
europe
network



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO

Biuletyn Enterprise Europe Network

nr 09 – wrzesień 2020



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki



Spis treści

Współpraca biznesowa	
Zaroszenie do udziału w giełdzie kooperacyjnej w ramach Międzynarodowej wystawy maszyn i urządzeń rolniczych InterAGRO	3-4
- zapytania	5
- oferty	6
Współpraca technologiczna	
- zapytania	7
- oferty	8
Czym jest Enterprise Europe Network?	9
Co zyskam dzięki waszemu wsparciu?	10
Jak mogę nawiązać współpracę?	11
Dane kontaktowe	12

enterprise europe network

Gielda Kooperacyjna w ramach Międzynarodowej wystawy maszyn i urządzeń rolniczych **InterAGRO 28-30 października 2020r.**

<https://interagro.in.ua/en/about-project/>

Inter Agro to największa wystawa rolnicza na Ukrainie obejmująca wszystkie obszary rolnictwa, mająca na celu promocję nowoczesnych technologii w przemyśle rolnym oraz maszyn rolniczych. W trakcie Inter Agro prezentowana są najnowsze osiągnięcia naukowe i techniczne dla branży rolniczej.

Inter Agro oferuje bogaty program biznesowy z konferencjami, seminariami i forami.

Kategorie wystawy:

- technika rolnicza;
- technika i sprzęt budowlany;
- technika i sprzęt wykorzystywany w rolnictwie;
- sprzęt do wody i ogrzewania;
- nawozy i środki ochrony roślin;
- ogrodnictwo, uprawa warzyw i florystyka;
- nauki rolnicze i usługi doradcze;
- samochody terenowe i specjalistyczne pojazdy do rolnictwa.

W ramach tej wystawy Ośrodek **Enterprise Europe Network** przy Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego organizuje spotkania **Business-2-Business** tzw. „Szybkie randki dla Biznesu”.

Jeżeli chcesz nawiązać kontakt z kontrahentami zza granicy zapisz się:

<https://interagro.b2match.io/>

Jak to działa:

Rejestracja - do 28 października 2020r.

Załącz swój profil. Opisz swoją firmę - kim jesteś, co możesz zaoferować potencjalnym klientom. Napisz kogo szukasz. Dobry profil znacznie zwiększy liczbę spotkań. Nie zapomnij, że Twój profil będzie aktywny i widoczny nawet po zakończeniu wydarzenia.

Bądź aktywny. Przeglądaj profile innych firm i wysyłaj zaproszenia do tych z którymi chcesz się spotkać. Zaakceptowane wezwania na spotkania zostaną zaplanowane automatycznie.

Od momentu rejestracji będziesz otrzymywać e-maile z aktualizacjami wyjaśniającymi, co należy zrobić dalej.

Spotkania - 28-30 października 2020r.

Okolo 1-2 dni przed wydarzeniem otrzymasz e-mail ze szczegółowym harmonogramem spotkania. Będą tam zawarte wszystkie niezbędne informacje. Możesz również sprawdzić swój program spotkania online lub za pośrednictwem aplikacji b2match.



Wymagania techniczne

Narzędzie wideo jest już zintegrowane z tą witryną, nie jest potrzebne żadne Zoom ani MS Teams. Wcześniej sprawdź jakość dźwięku, zalecamy używanie słuchawek i dobrej kamery internetowej.

Aplikacja B2Match

Pobierz aplikację b2match, aby móc dołączyć do wydarzenia i mieć zawsze pod ręką harmonogram spotkań. W trakcie wydarzenia możesz otrzymać dodatkowe wezwania na spotkania lub odwołania.

<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.b2match.app&hl=de>

<https://apps.apple.com/us/app/b2match/id1029868635>

Dlaczego warto wziąć udział?

- Nawiązanie partnerstw technologicznych i handlowych
- Dotarcie do rynków ukraińskich i zagranicznych
- Zbadanie możliwości biznesowych i inwestycyjnych
- Nawiązywanie kontaktów transgranicznych
- Uzyskanie najnowsze informacje na temat wyników badań związanych z produktami rolno-spożywczymi i hodowlą

Giełdy kooperacyjne są dobrym rozwiązaniem dla przedsiębiorców, którzy chcą w jednym miejscu i w krótkim czasie mieć dostęp do wielu partnerów z zagranicy i móc wybrać tylko tych, z którymi widzą możliwość rzeczywistej współpracy. Giełda kooperacyjna jest właśnie tak skonstruowana – uczestnicy zamieszczają na specjalnej platformie internetowej krótkie opisy swojej działalności i określają z góry, jaki typ współpracy ich interesuje. Sami decydują, kogo zaprosić na spotkanie B2B, czyje zaproszenie przyjąć, a z którego zaproszenia zrezygnować. Uczestnik, po otrzymaniu harmonogramu, wie, z kim, o której i w którym wirtualnym pokoju odbędą się spotkanie i może się do nich przygotować. Rozmowy trwają maksymalnie pół godziny. Jest to wystarczający czas, by zaprezentować swoją propozycję, wysłuchać propozycji rozmówcy i sprawdzić, czy ta „szybka randka” daje nadzieję na dłuższy związek. Takie rozwiązanie pozwala zdecydowanie efektywniej zaplanować swój czas podczas targów i umożliwia umówienie wielu spotkań z zagranicznymi przedsiębiorcami.

KONTAKT

Marcin Pogorzelski (pogorzelski@pfr.pl)

662 493 089



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



Współpraca biznesowa – zapytania

Nr oferty	Skrócony opis oferty
BRSE20200225001	Szwedzka poszukuje producenta trampolin ogrodowych w ramach umowy produkcyjnej.
BRHU20200715001	Węgierska firma jest zainteresowana importem i dystrybucją artykułów sanitarnych i mebli łazienkowych i kuchennych. Przedmiotem ich zainteresowania są również drewniane pokrycia podłogowe. Chce podpisywać umowy o świadczenie usług dystrybucyjnych i umowy agencyjne z odpowiednimi producentami.
BRRO20191127001	Rumuńska firma produkująca lody rzemieślnicze poszukuje partnerów biznesowych – zagranicznych dostawców oraz producentów surowców i sprzętu w ramach umowy zaopatrzenia i produkcyjnej.
BRAT20200910001	Austriackie MŚP poszukuje głęboko mrożonych ekologicznych brokułów i / lub kalafiorów wysokiej jakości (umowa z dostawcą)
BRSE20200508001	Szwedzka firma poszukuje producentów wełnianych kocy, zainteresowana jest nawiązaniem długoterminowej współpracy produkcyjnej.

Współpraca biznesowa – oferty

Nr oferty	Skrócony opis oferty
BORU20200610001	Rosyjska firma specjalizuje się w produkcji słodczy (kremów, galaretek, cukierków musujących, mieszanek z różnym nadzieniem). W procesie produkcji stosowane są tylko naturalne składniki, bez dodatków, konserwantów i oleju palmowego. Firma poszukuje godnych zaufania partnerów zagranicznych, z którymi zawrze umowę dystrybucyjną.
BOES20200616002	Hiszpańska fabryka farb z doświadczeniem w produkcji farb wodorozcieńczalnych, utrwalaczy, emalii i innych produktów dla budownictwa poszukuje dystrybutorów lub przedstawicieli handlowych w celu nawiązania międzynarodowej współpracy poprzez usługi dystrybucyjne lub umowy agencyjne.
BOTR20200703001	Turecki producent zdrowych przekąsek poszukuje partnerów biznesowych w ramach umowy agencyjnej lub dystrybucyjnej.
BORO20191011002	Rumuńska firma specjalizująca się w dystrybucji pakowanych produktów spożywczych na rynku detalicznym jest skłonna eksportować produkty lokalne na podstawie umów o świadczenie usług dystrybucji.
BOCZ20200716001	Czeska firma programistyczna opracowała aplikację webową i mobilną do komunikacji pomiędzy pracodawcą a pracownikami. Jest to inteligentna aplikacja mobilna przeznaczona dla działów HR, która wspiera kulturę korporacyjną, komunikację w firmie i ma pozytywny wpływ na pracę. Firma poszukuje partnera w ramach umowy agencyjnej, który chce ulepszać komunikację i wzmacniać świadomość pracowników.

Współpraca technologiczna – zapytania

Nr oferty	Skrócony opis oferty
TRNL20200204001	Holenderska organizacja handlowa poszukuje nowych metod i technologii aby polepszyć monitorowanie i kontrolę jakości owoców i warzyw w supermarketach. Firma poszukuje partnerów aby opracować aplikację. Umowa o współpracy technologicznej.
TRES20200207001	Hiszpańska firma przemysłowa, aktywna w branżach: inżynieryjna, usługowa i budowlana, pracuje obecnie nad poprawieniem jakości powietrza w miastach. Firma poszukuje technologii która oczyściłaby powietrze w bardzo zanieczyszczonych miastach. Interesujące są opcje związane z ogrodnictwem miejskim. Umowa o współpracy technologicznej.
TRDE20191001001	Niemieckie konsorcjum poszukuje partnera z branży obróbczej (np. robotyki) do wspólnego opracowania maszyn do automatycznego rozdrabniania i sortowania odpadów w procesie recyklingu.
TRLT20180705001	Litewska firma produkująca meble poszukuje zrobotyzowanego rozwiązania, które usprawni część ich procesów. Firma poszukuje rozwiązania linii przenośnikowej, które umożliwiłoby ładowanie i rozładowywanie ciężarówek z towarami w sposób bardziej wydajny i bez konieczności korzystania z wózka widłowego. Możliwość podpisania umowy handlowej z wsparciem technicznym z dostawcą technologii.

Współpraca technologiczna – oferty

Nr oferty	Skrócony opis oferty
TOHR20170626001	Chorwacka firma specjalizująca się w programowaniu, opracowywaniu rozwiązań technicznych dla różnych dziedzin elektrotechniki, rozwoju mikrokontrolerów, projektowaniu i uruchamianiu systemów automatyki przemysłowej, oferuje innowacyjny przenośny system monitorowania spawania łukowego. Firma poszukuje partnerów, którzy potrzebują kontroli i analizy jakości spawania, gdy jakość szwu spawalniczego musi być bardzo wysoka, bez żadnych defektów lub błędów, na przykład w elektrowniach jądrowych, podwodnych rurociągach itp. Firma chciałaby rozszerzyć działalność i poszukuje partnerów, którzy są związani z branżą spawalniczą i potrzebują kontroli i analizy jakości spawania.
TORS20161024002	Serbski producent urządzeń elektro-medycznych oferuje innowacyjne urządzenie do liposukcji ultradźwiękowej. Urządzenie umożliwia efektywną miejscową redukcję tkanki tłuszczowej za pomocą procesu ulepszonej lipolizy ultradźwiękowej. Kluczową innowacją jest dedykowane oprogramowanie medyczne, które zwiększa bezpieczeństwo poprzez kontrolę biochemicznych parametrów krwi i przechowywanie odpowiednich danych dotyczących leczenia.
TODE20180910001	Niemiecki uniwersytet opracował nowy proces oczyszczania aminokwasu L-tryptofanu, dodatku w przemyśle paszowym i suplementach diety lub surowca dla przemysłu farmaceutycznego. W procesie tym unika się stosowania kwasów i zasad, a zamiast tego stosuje się specyficzne alkohole w procesie chłodzenia. Uczelnia oferuje licencję i / lub umowę o współpracy technicznej.

Czym jest Enterprise Europe Network?

Enterprise Europe Network to największa na świecie sieć ośrodków wspierających małe i średnie przedsiębiorstwa, oferująca kompleksowe usługi, które mają pomóc ambitnym MŚP w pełni rozwinąć ich potencjał i zdolności innowacyjne poprzez powiązanie międzynarodowego doświadczenia sieci ze znajomością lokalnych rynków.

Sieć tworzy ponad 3000 wykwalifikowanych konsultantów działających w 600 ośrodkach afiliowanych przy instytucjach wspierających rozwój przedsiębiorczości w ponad 60 krajach na całym świecie. Enterprise Europe Network jest także pośrednikiem umożliwiającym instytucjom Unii Europejskiej pełniejszą orientację w potrzebach MŚP.

Dzięki finansowaniu sieci ze środków publicznych, wsparcie oferowane przez ośrodki Enterprise Europe Network jest dla MŚP nieodpłatne.



Created with mapchart.net ©



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



Co zyskam dzięki waszemu wsparciu?

Zyskasz kontakt do partnera z zagranicy i:

- Zaistniejesz w naszej wewnętrznej bazie kooperacyjnej, gdzie będziemy AKTYWNIE PROMOWAĆ Twoje produkty i usługi, a także SZUKAĆ dla Ciebie potencjalnych partnerów do współpracy.
- Weźmiesz udział w giełdach kooperacyjnych, np. b2b matchmaking, brokerage event, w trakcie których rozwiniesz sieć kontaktów międzynarodowych i rozszerzysz wachlarz możliwości dla przyszłej współpracy.
- Weźmiesz udział w misjach gospodarczych, gdzie bezpośrednio poznasz funkcjonowanie firm z Twojej branży oraz nawiążesz cenne relacje z przedsiębiorcami z zagranicy.

Zyskasz dostęp do fachowej wiedzy ekspertów i dowiesz się:

- Jak założyć działalność gospodarczą?
- Jakie są prawno-administracyjne aspekty prowadzenia biznesu w innym kraju?
- Jakie są dostępne programy pomocowe i finansowania zewnętrznego, oraz jak uzyskać dofinansowanie?
- Jak zabezpieczyć i chronić swoje prawa intelektualne i autorskie w Europie?
- Jak wprowadzić innowacyjne rozwiązania w swojej firmie?

Jak mogę nawiązać współpracę?

Jeżeli poszukujesz:

- partnerów handlowych z Unii Europejskiej,
- dostawców lub odbiorców innowacyjnych technologii,
- doradztwa z zakresu funduszy unijnych,
- informacji z zakresu prawa własności intelektualnej, standaryzacji i prawodawstwa UE,
- finansowania innowacji, transferu technologii,
- pomocy przy rozwoju nowych produktów lub przy dostępie do nowych rynków zbytu.

Wypełnij formularz zgłoszeniowy już dziś.

Nie czekaj!

Im szybciej **Twoja oferta/zapytanie** pojawi się w naszej bazie, tym szybciej i częściej będziemy mogli informować potencjalnych kontrahentów z zagranicy o **Twojej firmie, produktach i usługach!**



Wystarczy skontaktować się z konsultantem projektu ([lista dostępna na ostatniej stronie biuletynu](#)) i przesłać wypełniony formularz [e-mailem](#) bądź faksem - resztą zajmiemy się MY!

Przypominamy, że usługi świadczone w ramach projektu są **bezpłatnie**.

Serdecznie zapraszamy.

zespół Enterprise Europe Network
przy Podlaskiej Fundacji Rozwoju Regionalnego



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO



Konsultanci projektu Enterprise Europe Network

Białystok

Karolina Oblacewicz

e-mail: oblacewicz@pfrf.pl

tel.: 602291177

Anna Wrzesińska

e-mail: wrzesinska@pfrf.pl

tel.: 85 740 86 77

Łukasz Sakowski

e-mail: sakowski@pfrf.pl

tel.: 85 740 86 89

Magdalena Kochanowska

e-mail: kochanowska@pfrf.pl

tel.: 85 740 86 88

Bielsk Podlaski

Krystyna Biełach

e-mail: bielach@pfrf.pl

tel.: 85 730 18 42

Hajnówka

Alicja Orzechowska

e-mail: orzechowska@pfrf.pl

tel.: 85 682 51 87

Augustów

Agnieszka Karłowicz

e-mail: karlowicz@pfrf.pl

tel.: 87 643 29 05

Podlaska Fundacja
Rozwoju Regionalnego

15-073 Białystok
ul. Starobojarska 15



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki



PODLASKA FUNDACJA
ROZWOJU REGIONALNEGO

